

”Er kundeværdi det nye sort?”

GRATIS MORGENMØDE



Michael Raahauge

50 år, Founder

20 års erfaring med forretningsudvikling på BtB markedet og værdi-fokuseret salg og forretningsudvikling for ex.:

Codan, Star Tour, JeldWen, Universal Robots og N-Com (Gazelle-virksomhed)

Ekstern lektor ved Aarhus Universitet siden 1996

Tidl. professionel fodboldspiller

Kan en virksomhed anno 2019 ”nøjes” med at have fokus på bundlinjen? Hvad er værdifokuseret salg og forretningsudvikling, og hvordan kan din virksomhed benytte sig af det?

Ser din virksomhed også, at fremtiden bliver mere dynamisk? At kravene til kundeoplevelsen er altafgørende for, at din virksomhed bliver valgt frem for de andre spillere på markedet? Hvordan kan din virksomhed differentiere sig, og hvordan kommer I på forkant med den eskalerende udvikling?

Alle spørgsmål som Michael Raahauge vil berøre og komme med konkrete eksempler på. Alt dette og mere til vil Michael Raahauge fra Ra2hauge Consulting ApS komme med konkrete eksempler på og præsentere en række løsninger på, der sikrer forretningsmæssig styrke i fremtiden for din virksomhed.

På dagen får du mulighed for at bruge din egen virksomhed i en række øvelser. Dermed får du konkret inspiration og løsningsmuligheder, som du ”kan tage med hjem” og arbejde videre med.

PROGRAM 27/9

7.30-8.00 Ankomst + morgenmad
8.00-9.55 Indlæg v/ Michael Raahauge
9.55 Afrunding

GRATIS

Tilmelding:

Senest den 24. september 2019 på mail til silkeborg@partner-revision.dk eller telefon 86 82 44 00

Afholdes
fredag den
27/9 2019
på Museum Jorn
Gudenåvej 7-9
8600 Silkeborg



PARTNER REVISION

Rådgivende Revisorer - med dig i centrum

Ballevej 2B | DK-8600 Silkeborg | Tlf. 86 82 44 00 | silkeborg@partner-revision.dk | partner-revision.dk

Har du fundet os på LinkedIn @Partner Revision?